

Wir sind seit mehr als 25 Jahren ein innovatives, wachsendes Tochterunternehmen eines international führenden Anbieters von Bau- und Fliesenklebstoffen. Unser Tätigkeitsfeld ist die Entwicklung, Herstellung und der Vertrieb von im Markt anerkannten qualitativ hochwertigen bituminösen Bautenschutzprodukten. Mit intelligenten Lösungen tragen wir dazu bei, die Zukunft erfolgreich und nachhaltig zu gestalten. Dabei setzen wir auf die Kompetenz unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Ergreifen Sie noch heute die Chance und werden Sie Teil unseres Teams.

Wir suchen ab sofort eine engagierte teamorientierte Persönlichkeit als

Vertriebsmitarbeiter/-in Innendienst

an unserem Standort in Augustdorf

Ihre Aufgaben:

- Erstellen von Angebotsentwürfen, Kalkulation und Erstellung von Kunden individuellen Angeboten und Preislisten in Zusammenarbeit mit dem Controlling und der Vertriebsleitung.
- Führen der Kundenkorrespondenz
- Datenpflege (Aktualisierung der Inhalte, Mitarbeit bei der Preispflege)
- Erfassen und Pflegen von Kundenstammdaten in der ERP-Datenbank
- Erfassen von Reklamationen und Weiterleiten von dazugehörigen Informationen
- Unterstützen bei Marketingaktivitäten.
- Erstellen von Marktanalysen
- Abstimmen der Kundenlayouts
- Terminkoordination und Vorbereitung für Kundenbesuchstermine
- Vorbereitung und Koordination von Dienstreisen des Vertriebs
- Übernahme von Aufgaben der Auftragsannahme im Bedarfsfall
- Umsetzen aller relevanten Vorgaben aus dem QM-System

Ihr Profil:

- Kaufmännische oder vertriebsorientierte Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst, möglichst in der Baustoffindustrie
- Organisationstalent, analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Strukturierte, selbständige, flexible und teamorientierte Arbeitsweise
- Gute Kommunikationsfähigkeit und Belastbarkeit
- Kundenorientiertes Denken und Handeln
- Gute Office-Kenntnisse (Word, Excel, PowerPoint) sowie ERP-Erfahrung
- Sehr gute Deutsch sowie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot:

Es erwartet Sie eine interessante Aufgabe in einem wirtschaftlich gesunden Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen. Neben einem angemessenen Entgelt und flexiblen Arbeitszeiten, der Möglichkeit einer 4-Tage-Woche und mobilem Arbeiten, bieten wir Ihnen umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten sowie Zusatzleistungen, wie u.a. betriebliche Altersvorsorge, private Unfallversicherung, kostenfreies Laden von E-Fahrzeugen, Fahrradleasing, SportNavi und Corporate Benefits und kostenfreies Obst, Wasser und Kaffee.

Ihre Bewerbung:

Sind Sie an einer neuen Herausforderung mit Perspektiven in einem wachstumsorientierten Umfeld interessiert? Dann senden Sie bitte ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe des frühesten Eintrittstermins und Ihrer Entgeltvorstellung ausschließlich per Mail an:

Rasco Bitumentchnik GmbH
Personalwesen
Imkerweg 32b
32832 Augustdorf

Telefon +49 5237 608-163
bewerbung@bitumentchnik.de
Ansprechpartner Frau Ines Putzker

Alle Benefits und
Stellenangebote finden
Sie hier:



.../arbeiten-bei-Rasco/